



UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale
2014-2020

MATERIAL DE INFORMARE

Antreprenoriat Lecții valoroase pentru reușita în afaceri



Idei și sfaturi de la tineri
antreprenori



#ANTREPRENORIBYINOVATRIUM





Știi că...

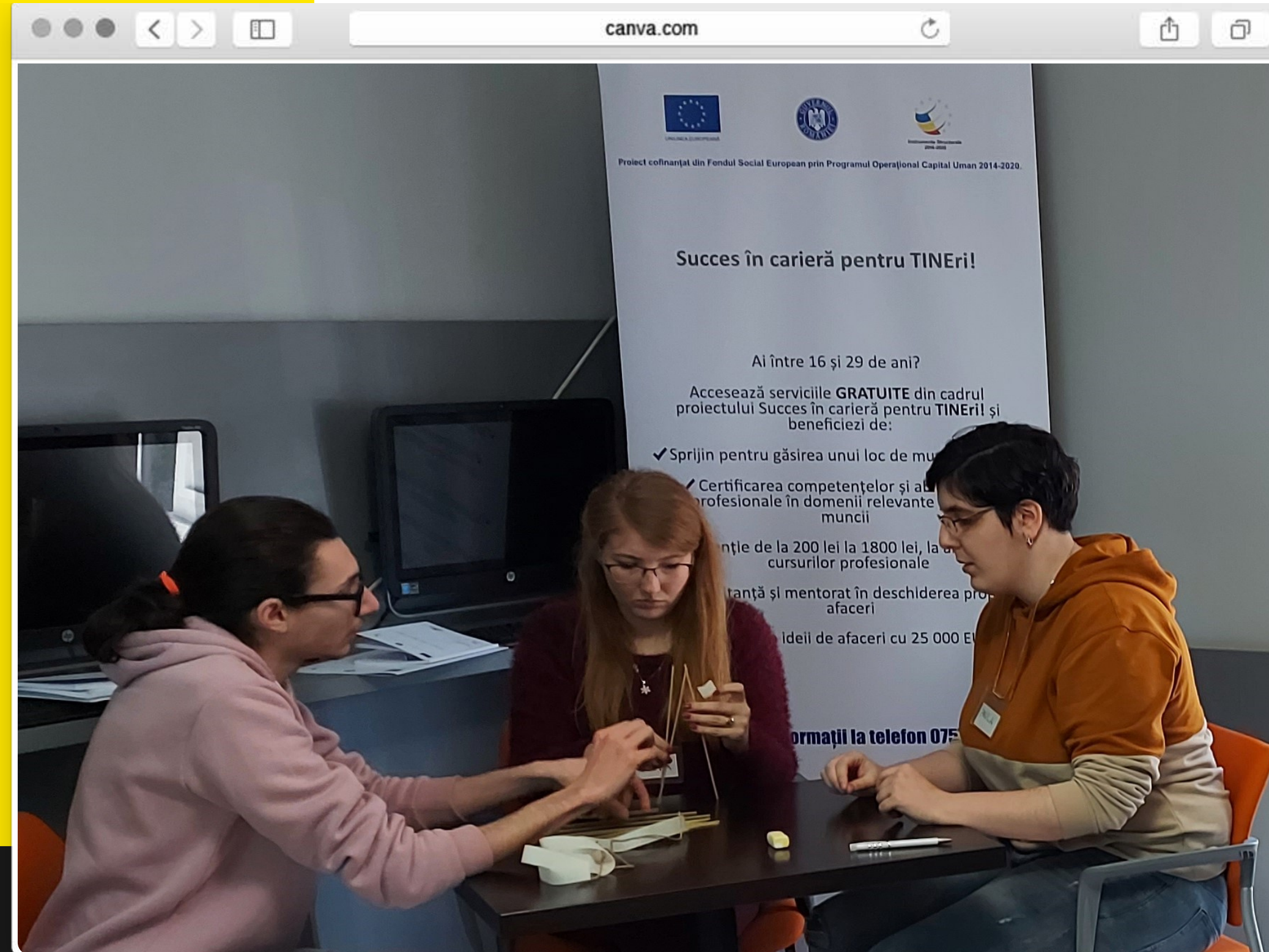
- Tot mai multe persoane consideră antreprenoriatul o oportunitate extraordinară de ocupare, astfel că anul acesta (2023), în România, au fost înființate peste 80 000 de firme & PFA-uri?!
- Timișoara alături de Iași și Brașov, au împreună 14% dintre firmele nou-înființate?!
- 31% dintre antreprenorii & freelancerii din România sunt tineri (25-34 ani)?!



De ce acest material dedicat antreprenorilor de către tinerii antreprenori?

Pentru că timp de 12 luni fiecare provocare a reprezentat un pas înainte în dezvoltarea propriului vis antreprenorial, iar acest material vine ca o sursă de motivație și inspirație pentru cei care doresc să pornească pe această cale.

#ANTREPRENORIBYINOVATRIUM





STARTul în antreprenoriat

De ce să-ți deschizi o afacere?

1. Lucrezi pentru visul tău
2. Ai program flexibil
3. Ești propriul șef
4. Îți câștigi independența financiară făcând ceea ce îți place
5. Dezvolți noi competențe și abilități

Tips&Trick

Cei care au șansa de a avea un mentor în momentul de start al afaceri au șanse mult mai mari de reușită.



Calea către succes a unui antreprenor by INOVATRIUM

#ANTREPRENORIBYINOVATRIUM

Pentru a iniția și a gestiona o afacere care să atingă rezultate satisfăcătoare este important să parcurgi câteva etape absolut esențiale.

Curs de "Competențe antreprenoriale" →

Inițierea și gestionarea unei afaceri presupune multă muncă și dedicare, precum și deprinderea unor competențe și aptitudini specifice.

Acesta a fost și punctul de plecare al celor 5 antreprenori inițiați și instruiți de noi în perioada 2022-2023.

Competiția planurilor de afaceri →

Prin proiectul "Succes în carieră pentru TINERi", am reușit să creăm contextul potrivit pentru tinerii NEETs care visau la o carieră pe cont propriu. Astfel, în anul 2022, fiecare absolvent al cursului de antreprenoriat a avut oportunitatea de a se înscrie în competiția planurilor de afaceri pentru a obține 25 000 euro, sumă pe care să investească în ideea de business.

Deschiderea firmei și implementarea ideii de afacere →

5 afaceri deschise și finanțate cu 25 000 euro fiecare

În plus, pe toată perioada celor 12 luni de implementare toți cei 5 antreprenori au fost monitorizați și sprijiniți în derularea activităților firmei în acord cu planul de afaceri și cu condițiile programului de finanțare.

Demararea afacerilor și funcționarea acestora în primele 12 luni

Prin Metodologia de monitorizare a afacerilor nou înființate și finanțate în cadrul proiectului „Succes în cariera pentru TINERi!”, s-a reglementat modalitatea de monitorizare a celor 5 afaceri deschise. Astfel, echipa de monitorizare a urmărit îndeaproape evoluția fiecărui business.

#ANTREPRENORIBYINOVATRIUM



5 afaceri înființate și 5 locuri de muncă create



1 coordonator activități monitorizare și 3 experți cu rol de monitorizare



60 de fise de monitorizare a afacerilor



6 vizite la fața locului



peste 60 de întâlniri față în față



peste 30 de servicii / produse dezvoltate conf plan de afaceri

Domenii de activitate

Elementele de creativitate și inovație ale fiecărui business

Sunt Artă SRL- o platformă interactivă de servicii și comercializare de produse, unde diverși artiști și life coach vor găzdui cursuri care să îndrume oamenii către descoperirea unei vieți mai armonioase. Pe scurt, o afacere care clădește fericire. (Bianca Motoi, antreprenor)

BCD&Deluxetuning SRL - servicii de curățare, întreținere și colantare auto. Profesionalismul și calitatea produselor vor garanta succesul. (Teodor Balotă, antreprenor)





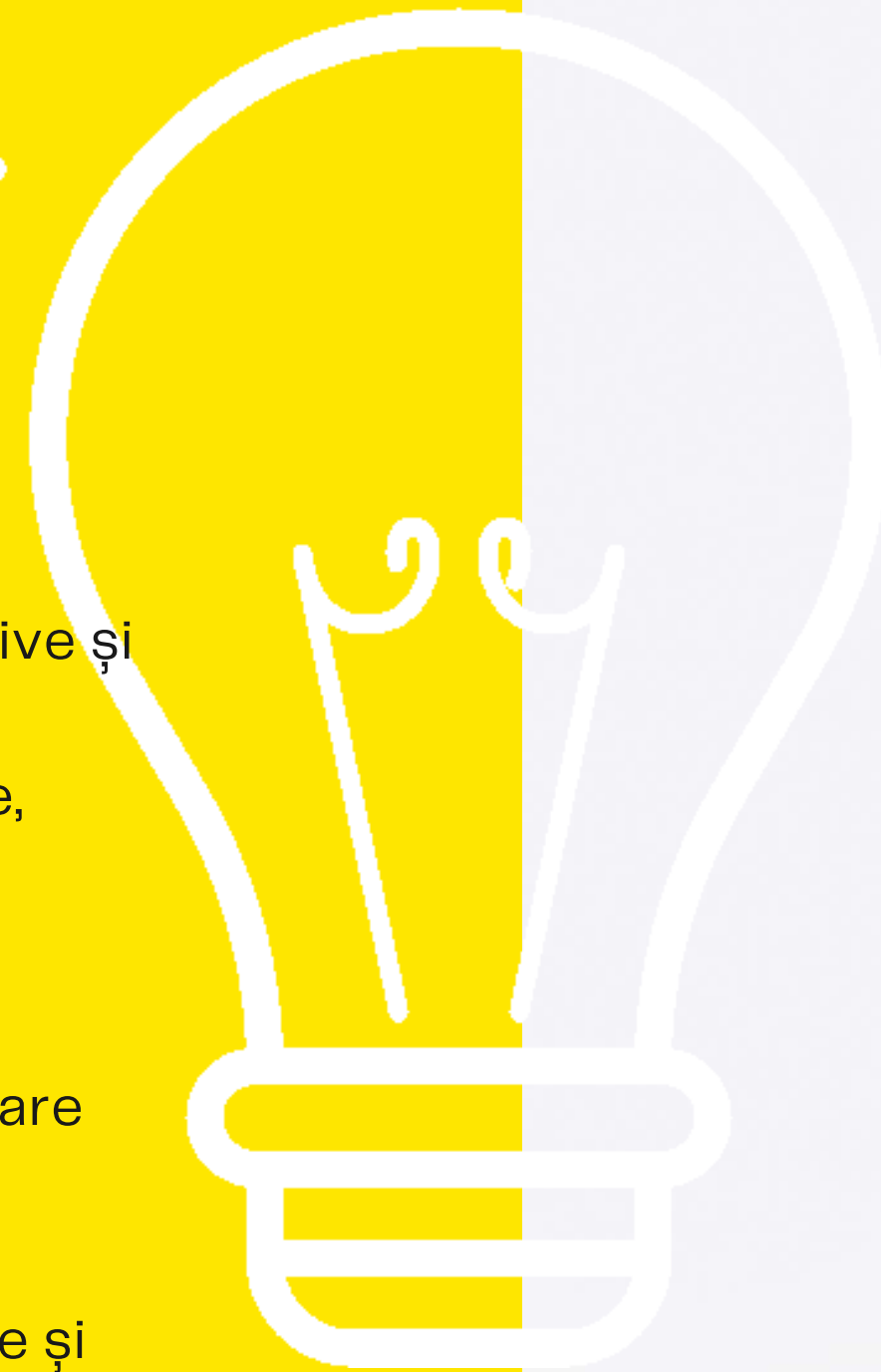
Domenii de activitate

Elementele de creativitate și inovație ale fiecărui business

Stagos International SRL – rezolvă aceste probleme mărinđ rata conversiilor prin dezvoltarea de aplicații web cu elemente interactive și crearea unei experiențe de utilizare remarcabilă, dezvoltarea unui brand puternic, copywriting și optimizarea în motoarele de căutare, realizând astfel o prezență a afacerii în online sustenabilă. (Cosmin Stăgărescu, antreprenor)

Man Creations SRL – servicii foto-video pentru firme și persoane care nu vor fi uitate niciodată. (Albertin Man, antreprenor)

Gandalf The Great SRL – servicii de închiriere și leasing autoturisme și autovehicule rutiere ușoare – Această idee a pornit din pasiunea mea pentru motocicletele și o nevoie identificată ale celor care au obținut permis de categoria A/AM/B (Tobias Dămăcuș, antreprenor)

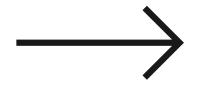


Provocări în STARTul afacerii

1. Lipsa disciplinei.
2. Colaborarea cu furnizorii și înțelegerea condițiilor de plată.
3. De a face dintr-un potențial client, un client propriu-zis.
4. Convingerea potențialilor clienți să acceseze servicii într-un portal de care nu au auzit și care e nou pe piață.
5. Distingerea de competitori.
6. Efectuarea multiplelor task-uri, rapid și eficient.
7. Rezistența la stres.
8. Volum mare de muncă.
9. Lipsa experienței antreprenoriale.

Factori cheie pentru reușita afacerii →

1. Atitudinea pozitivă
2. Comunicare
3. Profesionalism
4. Răbdare și încredere
5. Suportul și mentoratul primit în implementare.
6. Echipamente și sisteme de ultimă generație.
7. Originalitatea, calificarea și pasiune.



Set lectii învățate

în primele 12 luni de antreprenoriat

Organizare și gestionare resurse

- Importanța planificării și a prioritizării task-urilor pentru atingerea obiectivelor;
- Gestionarea timpului
 - pentru că este cea mai prețioasă resursă;
- Gestionarea banilor,
- Gestionarea stresului.

Comunicare și negociere

- Importanța unei comunicări clare și ferme în relație cu clienții, furnizorii și colaboratorii;
- Importanța negocierii în relație cu furnizorii dar și clienții.

Ieșirea din zona de confort

- "nu merge" sau "nu pot" sunt doar convingeri limitative;

Dezvoltarea de noi abilități

- Un antreprenor trebuie să cunoască de la A la Z activitatea afacerii sale, astfel, trebuie să fii deschis la învățare în mod constant - au fost dobândite cunoștințe noi în domenii precum: fiscalitate și finanțe, marketing și vânzări, etc.

Produse și servicii inovative

- Produsele și serviciile trebuie adaptate constant la nevoia și cerința din piață pentru a avea succes.

Sfaturi de la tineri antreprenori pentru viitori antreprenori



Tobias Dămăcuș
Antreprenor by INOVATRIUM

”Să înceapă și să nu renunțe indiferent de circumstanțe. Dacă ar fi să încep din nou aș pune aproape toată atenția pe disciplină și construirea mai multor obiceiuri sănătoase care favorizează creșterea continuă a afacerii, cum ar fi: postări constante pe social media, aș fi mai ferm în deciziile mele. Dacă ești bun, nu este suficient să reușești în viață.”



Bianca Motoi
Antreprenor by INOVATRIUM

”Să găsească ceva la care este cu adevărat pasionat pentru că va fi nevoie de mult lucru ca să pui pe picioare o afacere, dar dacă îți place cu adevărat afacerea ta, acea muncă te va ridica și crește ca persoană și nu te va demotiva faptul că trebuie să muncești mai mult ca restul angajaților.”



Albertin Man
Antreprenor by INOVATRIUM

”Fii pregătit să te armezi cu cât mai multă răbdare, calmitate și rațiune, mai ales pentru momentele când nivelul de stres crește. Focusează-te serviciul/produsul tău, calitatea acestuia îți va decide poziția față de concurența. Fii atent la dorințele clientului.”

Sfaturi de la tineri antreprenori pentru viitori antreprenori



Teodor Balotă
Antreprenor by INOVATRIUM

”Să vorbească cu cineva care are deja tipul de afacere, sau să se angajeze o perioadă într-un loc asemănător pentru a deprinde cunoștințe, dar și a crea relații.”



Cosmin Stăgărescu
Antreprenor by INOVATRIUM

”Să fie rezilient în primul rând și să abordeze de la început totul cu mare încredere în propriile puteri, să-și facă un plan de afaceri solid la care sa se tot întoarcă pentru a rămâne ancorat și a menține o direcție.”



Gânduri de final...

”Mentorarea tinerilor pe drumul antreprenoriatului este deopotrivă dificilă și foarte satisfăcătoare. Cheia reușitei: să rămâi lângă ei atunci când se lovesc de dificultăți, să asculți și să înțelegi temerile, dezamăgirile și frustrările atunci când lucrurile nu merg așa cum se așteptau, să-i sprijini, dar în egală măsură să le arăți ce ar putea să facă mai bine, să te contaminezi de entuziasmul lor, dar să îi ajuți să rămână focusați pe mijloacele prin care își pot împlini visul.”(Rodica Pantelie, expert monitorizare INOVATRIUM)



UNIUNEA EUROPEANĂ



Instrumente Structurale
2014-2020

Material realizat de INOVATRIUM
prin

FONDUL SOCIAL EUROPEAN

Programul Operational Capital Uman 2014-2020

Axa prioritara 2 - Imbunatatirea situatiei tinerilor din categoria NEETs

Titlul proiectului: „Succes in cariera pentru TINERi!”

Contract POCU/909/2/4/150095, nr. 14416 din 23.09.2021

„Conținutul acestui material nu reprezintă în mod obligatoriu poziția oficială a Uniunii Europene sau a Guvernului României”